

ETHICS IN LAW

PROFESSIONALISM AND INTEGRITY

Law & Property Rights

Ethics in Law Professionalism
and Integrity

Code: 251112



futurecentre.net



Course Introduction

The legal profession is granted a unique monopoly and public trust, bound by a sacred duty to the court, clients, and the administration of justice. This privilege is contingent upon an unwavering commitment to the highest standards of ethical conduct, professionalism, and personal integrity. In an era of increasing complexity, commercial pressure, and public scrutiny, a deep understanding of legal ethics is not merely an academic requirement—it is the bedrock of a sustainable and honorable practice.

This course moves beyond the bare minimum of passing the MPRE or a professional responsibility exam. It is a deep, practical immersion into the ethical dilemmas and professional challenges lawyers face daily. Through a rigorous case-study method, role-playing, and analysis of real disciplinary decisions, participants will develop a robust ethical framework. This course is designed to fortify one's moral compass, providing the tools to navigate gray areas, manage risk, and uphold the noble traditions of the profession while safeguarding one's career and reputation.

Training Method

- Pre-assessment
- Live group instruction
- Use of real-world examples, case studies and exercises
- Interactive participation and discussion
- Power point presentation, LCD and flip chart
- Group activities and tests
- Each participant receives a binder containing a copy of the presentation
- slides and handouts
- Post-assessment

Course Objectives

Upon successful completion of this course, participants will be able to:

- **Identify and analyze** potential ethical issues using formal rules (e.g., ABA Model Rules) and overarching principles of professional conduct.
- **Apply** ethical rules to complex, real-world scenarios involving client confidentiality, conflicts of interest, and zealous representation.
- **Develop** a practical framework for resolving ethical dilemmas that arise in legal practice.
- **Understand** the attorney disciplinary process and the severe consequences of misconduct, including malpractice and disbarment.
- **Cultivate** a strong professional identity centered on integrity, civility, and public service.
- **Navigate** contemporary ethical challenges posed by technology, social media, and a globalized legal market.

Who Should Attend?

This course is essential for anyone in the legal profession, from those just starting out to seasoned practitioners seeking renewal:

- **Law Students** preparing for the MPRE and legal practice
- **Newly Admitted Lawyers and Law Graduates** (for CLE credit)
- **Junior Associates and Solicitors** at law firms
- **In-House Counsel**
- **Government Attorneys and Public Defenders**
- **Seasoned Practitioners** seeking refresher training or facing complex ethical questions
- **Judicial Law Clerks**
- **Paralegals and Legal Assistants** (to understand their role in upholding ethical standards)

Course Outline

Day 1: The Foundation of Fiduciary Duty

Morning Session: The Legal Profession's Social Contract

- Beyond the Rules: The Concepts of Honor, Integrity, and Civic Profession.
- The Attorney-Client Relationship: The Fiduciary Duties of Competence, Diligence, and Loyalty.
- **Case Study:** Analyze a famous legal scandal to deconstruct the ethical failures.

Afternoon Session: The Bedrock of Trust: Confidentiality & Privilege

- The Scope of ABA Model Rule 1.6: What is “information relating to the representation of a client”?
- Exceptions to Confidentiality: The Crime-Fraud Exception, Preventing Harm, Self-Defense.
- **Workshop:** Navigate a scenario where a client’s confidentiality demands conflict with a potential duty to warn a third party.

Day 2: Navigating the Minefield: Conflicts of Interest

Morning Session: Concurrent Conflicts

- Representing Multiple Clients: Direct Adversity and Material Limitation (Rule 1.7).
- Obtaining Informed Consent: What does it truly mean? Confirmed in writing.

Afternoon Session: Successive Conflicts and Imputation

- The “Materially Related” Standard for Former Clients (Rule 1.9).
- The Doctrine of Imputation: How one lawyer’s conflict can infect an entire firm (Rule 1.10).
- **Role-Playing Exercise:** Conduct a client intake interview to identify and navigate a potential conflict.

Day 3: Zealous Advocacy and Its Limits

Morning Session: The Duty to the Court and Candor

- The Limits of Advocacy: Rule 3.1 (Meritorious Claims), Rule 3.3 (Candor to the Tribunal).
- Dealing with False Evidence: What do you do when your client or witness lies?

Afternoon Session: Civility and Fairness to Opposing Parties

- The Erosion of Civility and its professional cost.
- Ethics in Negotiation: Are there limits to “puffing”?
- **Debate:** Is “zealous advocacy” an outdated concept that promotes unethical behavior?

Course Outline

Day 4: The Business of Law and Modern Challenges

Morning Session: Fees, Client Property, and Advertising

- Ethical Fee Agreements: Reasonableness, Contingent Fees, and Fee Splitting.
- Safeguarding Client Funds: The sacred nature of the Trust Account.
- Ethical Marketing: Rules on solicitation and specialization claims.

Afternoon Session: Technology and Ethics

- Technology Competence as an Ethical Duty (Rule 1.1).
- Protecting Client Data: Cybersecurity and preventing inadvertent disclosure.
- The Ethical Perils of Social Media: Advising clients, investigating jurors, and your own online presence.

Day 5: Enforcement, Wellness, and Building an Ethical Practice

Morning Session: The Disciplinary Process and Malpractice

- How a Grievance Works: Investigation, hearing, and potential sanctions.
- The Anatomy of a Legal Malpractice Claim.
- Case Study: Review public disciplinary decisions and predict the outcome.

Afternoon Session: Integrity in Practice – A Capstone

- Attorney Wellness: The link between stress, burnout, and ethical lapses.
- Developing a Personal Ethical Framework.
- Final Capstone Simulation: Teams work through a complex, multi-issue ethical dilemma involving client pressure, a potential conflict, and discovery misconduct, and must present their resolution.
- Course Recap: Upholding the Profession's Highest Ideals.



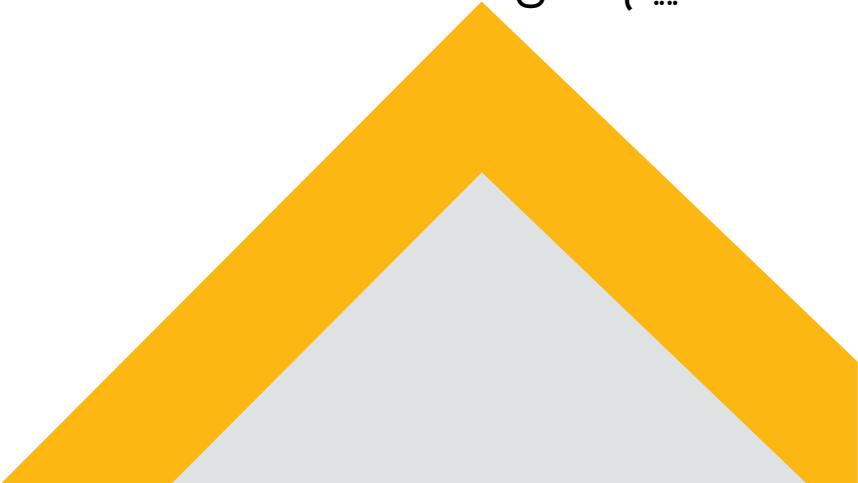
المقدمة

تُمنح مهنة المحاماة احتكاراً فريداً وثقةً عامة، ملزمةً بواجب مقدس تجاه المحكمة، والعملاء، وإدارة العدالة. ويتوقف هذا الامتياز على التزام راسخ بأعلى معايير السلوك الأخلاقي، والاحترافية، والنزاهة الشخصية. في عصر يشهد تعقيداً متزايداً، وضغوطاً تجارية، ورقابةً عامة، فإن الفهم العميق لأخلاقيات القانون ليس مجرد مطلب أكاديمي، بل هو أساس لممارسة مستدامة وشريفة.

تجاوز هذه الدورة مجرد اجتياز امتحان MPRE أو امتحان المسؤولية المهنية. إنها انغماض عملي وعميق في المعضلات الأخلاقية والتحديات المهنية التي يواجهها المحامون يومياً. من خلال منهج دراسة الحالة الدقيق، وتقصص الأدوار، وتحليل القرارات التأديبية الواقعية، سيتمكن المشاركون من تطوير إطار أخلاقي متين. ضمنت هذه الدورة لتعزيز البوصلة الأخلاقية للفرد، وتوفير الأدوات اللازمة لتجاوز العقبات، وإدارة المخاطر، والحفاظ على التقاليد النبيلة للمهنة مع الحفاظ على مسيرته المهنية وسمعته.

طريقة التدريب

- التقييم المسبق
- تدريب جماعي مباشر
- استخدام أمثلة واقعية ودراسات حالة وتمارين
- مشاركة ونقاش تفاعلي
- عرض تقديمي باستخدام باور بوينت، وشاشة LCD، ولوح ورقي
- أنشطة واختبارات جماعية
- يحصل كل مشارك على ملف يحتوي على نسخة من العرض التقديمي
- شرائح ومطبوعات
- التقييم اللاحق



أهداف الدورة

- عند إكمال هذه الدورة بنجاح، سيكون المشاركون قادرين على:
- تحديد وتحليل القضايا الأخلاقية المحتملة باستخدام القواعد الرسمية (على سبيل المثال ، قواعد نموذج ABA) والمبادئ الشاملة للسلوك المهني.
 - تطبيق القواعد الأخلاقية على السيناريوهات المعقدة في العالم الحقيقي والتي تتطوّي على سيرة العميل، والصراعات على المصالح، والتّمثيل المتّهم.
 - تطوير إطار عملي لحل المعضلات الأخلاقية التي تنشأ في الممارسة القانونية.
 - فهم عملية التأديب للمحامين والعواقب الوخيمة لسوء السلوك، بما في ذلك سوء الممارسة والشطب من سجل المحامين.
 - تعزيز هوية مهنية قوية ترتكز على النزاهة والمدنية والخدمة العامة.
 - التعامل مع التحديات الأخلاقية المعاصرة التي تفرضها التكنولوجيا ووسائل التواصل الاجتماعي والسوق العالمية.

من ينبغي أن يهتم؟

هذه الدورة ضرورية لأي شخص في مهنة المحاماة، من أولئك الذين بدأوا للتو إلى الممارسين المخضرمين الذين يسعون إلى التجديد.

- طلاب القانون يستعدون لامتحان MPRE والممارسة القانونية
- المحامون الجدد وخريجو القانون (الحصول على رصيد التعليم القانوني المستمر)
- المتدربون المساعدون والمحامون في مكاتب المحاماة
- المستشار القانوني الداخلي
- المحامون الحكوميون والمدافعون العموميون
- الممارسين ذوي الخبرة الذين يسعون إلى التدريب التنشيطي أو يواجهون أسئلة أخلاقية معقدة
- كتبة القانون القضائي
- المساعدون القانونيون والمساعدون القانونيون (لفهم دورهم في الحفاظ على المعايير الأخلاقية)

محتويات الكورس

اليوم الأول أسس الواجب الائتماني

الجلسة الصباحية: العقد الاجتماعي للمهنة القانونية

- ما وراء القواعد: مفاهيم الشرف والنزاهة والمهنة المدنية.
- العلاقة بين المحامي وموكله: الواجبات الائتمانية المتمثلة في الكفاءة والاجتهاد والولاء.
- دراسة الحال: تحليل فضيحة قانونية شهيرة لتفكيك الإخفاقات الأخلاقية.

جذبة بعد الظهر: أساس الثقة: السرية والامتياز

- نطاق القاعدة النموذجية رقم 1.6 من قواعد ABA: ما هي "المعلومات المتعلقة بتمثيل العميل"؟
- استثناءات السرية: استثناء الجريمة والاحتيال، ومنع الضرر، والدفاع عن النفس.
- ورشة عمل: التعامل مع سيناريو حيث تتطلب سرية العميل تعارضًا مع الواجب المحتمل لتحذير طرف ثالث

اليوم الثاني التعامل مع حقل الألغام: تضارب المصالح

الجلسة الصباحية: الصراعات المتزامنة

- تمثيل عملاء متعددين: الشدائد المباشرة والقيود المادية (القاعدة 1.7).
- الحصول على الموافقة المستنيرة: ماذا تعني حقًا؟ تأكيدها كتابيًّا.

جذبة بعد الظهر: الصراعات المتتالية والاتهامات

- المعيار "الذي يرتبط ماديًّا" بالعملاء السابقين (القاعدة 1.9).
- مبدأ الإسناد: كيف يمكن لنزاع محامٍ واحد أن يؤثر على شركة بأكملها (القاعدة 1.10).
- تمرين لعب الأدوار: قم بإجراء مقابلة مع العميل لتحديد الصراع المحتمل والتعامل معه

اليوم الثالث الدعوة المتهمسة وحدودها

الجلسة الصباحية: الواجب تجاه المحكمة والصرامة

- حدود الترافع: القاعدة 3.1 (المطالبات الجديرة بالاهتمام)، القاعدة 3.3 (الصرامة أمام المحكمة).

التعامل مع الأدلة الكاذبة: ماذا تفعل عندما يكذب موكلك أو شاهدك؟

جذبة بعد الظهر: اللباقة والإنصاف في التعامل مع الأطراف المتعارضة

- تأكل اللياقة المهنية وتكلفتها المهنية
- الأخلاق في التفاوض: هل هناك حدود للتفاوض؟
- نقاش: هل أصبح مفهوم "الدفاع المتمم" مفهومًا عفا عليه الزمن ويشجع على السلوك غير الأخلاقي؟

محتويات الكورس

اليوم الرابع أعمال القانون والتحديات الحديثة

الجلسة الصباحية: الرسوم، وممتلكات العميل، والإعلان

- اتفاقيات الرسوم الأخلاقية: المعمولية، والرسوم المشروطة، وتقسيم الرسوم.
- حماية أموال العملاء: الطبيعة المقدسة لحساب الأئمان.
- التسويق الأخلاقي: قواعد بشأن المطالبات بالطلب والتخصص.

جولة بعد الظهر: التكنولوجيا والأخلاق

- الكفاءة التكنولوجية كواجب أخلاقي (القاعدة 1.1).
- حماية بيانات العملاء: الأمان السيبراني ومنع الكشف غير المقصود.
- المخاطر الأخلاقية لوسائل التواصل الاجتماعي: تقديم المشورة للعملاء، والتحقيق مع المخالفين، ووجودك على الإنترنت.

اليوم الخامس التنفيذ، والعافية، وبناء الممارسة الأخلاقية

الجلسة الصباحية: عملية التأديب والإهمال الطبي

- كيفية عمل الشكوى: التحقيق والاستماع والعقوبات المحتملة.
- تشرح دعوى الإهمال القانوني.

دراسة الحالة: مراجعة قرارات التأديب العامة والتنبؤ بالنتائج.

جولة بعد الظهر: النزاهة في الممارسة - مشروع التخرج

- صحة المحامي: العلاقة بين التوتر والإرهاق والانقطاعات الأخلاقية.
- تطوير الإطار الأخلاقي الشخصي.
- محاكاة المشروع النهائي: تعمل الفرق على حل معضلة أخلاقية معقدة ومتعددة القضايا تتضمن ضغوط العملاء، والصراع المحتمل، وسوء السلوك أثناء الاكتشاف، ويجب عليها تقديم حلها.
- ملخص الدورة: التمسك بأعلى المثل العليا للمهنة

Terms & Conditions

Complete & Mail to future centre or email

Info@futurecentre.com



Cancellation and Refund Policy

Delegates have 14 days from the date of booking to cancel and receive a full refund or transfer to another date free of charge. If less than 14 days' notice is given, then we will be unable to refund or cancel the booking unless on medical grounds. For more details about the Cancellation and Refund policy, please visit

<https://futurecentre.net/>

Registration & Payment

Please complete the registration form on the course page & return it to us indicating your preferred mode of payment. For further information, please get in touch with us

Course Materials

The course material, prepared by the future centre, will be digital and delivered to candidates by email

Certificates

Accredited Certificate of Completion will be issued to those who attend & successfully complete the programme.

Travel and Transport

We are committed to picking up and dropping off the participants from the airport to the hotel and back.

Registration & Payment

Complete & Mail to future centre or email

Info@futurecentre.com



Registration Form

- **Full Name (Mr / Ms / Dr / Eng)**
- **Position**
- **Telephone / Mobile**
- **Personal E-Mail**
- **Official E-Mail**
- **Company Name**
- **Address**
- **City / Country**

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

Payment Options

- Please invoice me
- Please invoice my company

Course Calander:

	23/03/2026 - 27/03/2026	Click Now
	22/06/2026 - 26/06/2026	Click Now
	21/09/2026 - 25/09/2026	Click Now
	21/12/2026 - 25/12/2026	Click Now

VENUES

 LONDON

 BARCELONA

 KUALA LUMPER

 AMSTERDAM

 DAMASCUS

 ISTANBUL

 SINGAPORE

 PARIS

 DUBAI

OUR PARTNERS



المعرفة



LinkedIn
Learning

Google



Microsoft



Ulster University

University of Roehampton London

 CIPS
Chartered Institute of Procurement & Supply

CIM The Chartered Institute of Marketing

 CFA Institute

 AXELOS
GLOBAL BEST PRACTICE

 ACCA
Association of Chartered Certified Accountants



 University of East London



 Middlesex University

 IFMA™

 SOLENT
UNIVERSITY

 Project Management Institute.

 NHS

 othm®
qualifications

 LONDON ROYAL
ACADEMY

THANK YOU

CONTACT US

📞 +963 112226969

💬 +963 953865520

✉️ Info@futurecentre.com

📍 Damascus - Victoria - behind Royal Semiramis hotel

